

02  15

# metall- markt.net

## Beste Seiten im Metallbau

**Lesertest CREATUBE**  
Einfach, praktisch, gut

**40**

**Kipp-Hub-Fenster**  
Neue Technik öffnet Räume

**64**



**Metallsoftware SÜD 2015**  
Die ganze Welt der  
Metallbauprogramme



Bestes Beispiel in eigener Sache: Körpersprache-Expertin Caroline Krüll bringt VFF-Tagung in Schwung

14



Premiere bei Bickel Blechtechnik: die neue Schwenkbiegemaschine von TRUMPF

38

## Die Themen

### Aktuell

- 3** Editorial & Impressum
- 6** Kurznachrichten
- 12** Schulung  
Außendienst mit Beratungskompetenz
- 14** Denkanstoß  
Volles Haus bei der VFF-Fachtagung Marketing

- 16** Metallsoftware SÜD  
Softwaremesse für die Metallbranche

*Termin 21. Mai in Ulm*

- 22** Auf Augenhöhe  
VBH Technikforum begeistert Teilnehmer
- 24** Premium  
RAL-Gütezeichen für RWA
- 28** Meldungen  
Wissenswertes aus der Branche

### Werkstatt

- 32** Cool  
Der neue PullMig-Brenner von Fronius
- 34** Generationswechsel  
Cubitron II Trennscheibe
- 35** Schwingungsfrei  
Entgraten von Metalloberflächen
- 38** Gesamtpaket  
Bickel hat den Bogen raus
- 40** metall-markt Lesertest:  
Rohrzentrierer CREATUBE

### Baustelle

- 44** Gipfeltreffen  
Türsysteme im Schloss Elmau
- 46** Charmeur  
Denkmalschutz mit Hightech-Lösung
- 50** Unmöglich  
Art déco trifft green building
- 53** Schaufenster
- 54** Punktlandung  
Zink schützt Helikopter-Plattform
- 56** A(h) & O(h)  
Von der Leichtigkeit im Stahlbau
- 58** Normgerecht  
Neue Feuerschutztür von Hörmann
- 60** Rhythmus  
Membran-Folien-Dächer
- 64** Balkonersatz  
Neue Beschlagkombination für Fenster
- 68** Revival  
Energetisch sanierter Bungalow
- 72** Zuverlässig  
Lochblech + Material online bestellen



Spektakulärer Stahlbau: der neue Eingang zum Headquarter von Sincotec

68



Editorial 5

Flexibel und ästhetisch: Das automatisierte Beschlagsystem HAWA-Frontego 30/matic für frontbündige Faltschiebeläden

74

## Unternehmen

- 74 Chancen**  
Jahresbericht der Hawa AG
- 77 Wachstumskurs**  
Saint-Gobain Deutsche Glas
- 78 Outsourcing**  
Service für den Stahlhandel
- 82 Abkant-Riese**  
Die Otto Klostermann GmbH
- 87 Wer? Wo? Was?**  
Lieferquellen aus der Produkt- und Firmendatenbank von [www.metall-markt.net](http://www.metall-markt.net)

## Forum

- 92 Qualitätsmarke**  
Novoferm zum 60-jährigen Bestehen
- 96 Glasgeschichte**  
Von Spiegel bis Hightech

## Netzwerk

- 98 Stellenmarkt**
- 100 Etabliert**  
2. NETZWERK-Partnertag bei Oliver Frey
- 105 Fachverband Metall NW**  
Praktische Unterstützung für die Mitglieder
- 108 UVM Baden-Württemberg**  
Aktuelles und Wissenswertes aus dem Verband
- 110 BVM – Bundesverband Metall**  
Bundesobermeistertag in Berlin



Hoher Besuch im Jubiläumsjahr: Bundesbauministerin Dr. Barbara Hendricks besuchte Novoferm am Messestand in München

92

Begrüßte die Teilnehmer zum Netzwerktag: Gastgeber und Moderator Oliver Frey

100





# Impressionen vom 2.



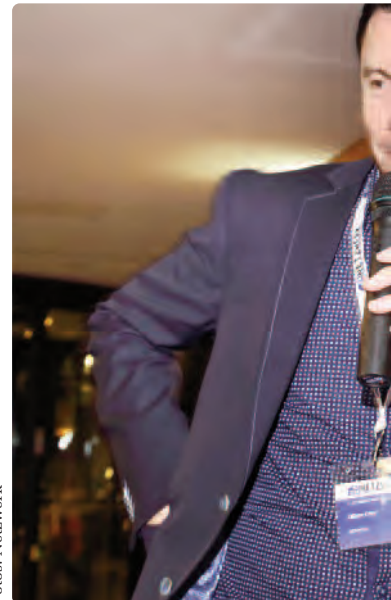
# Partnertag bei Oliver Frey

## 2. Partnertag bei Oliver Frey

# Etabliert

Das NETZWERK von Oliver Frey hat im März zum 2. Partnertag nach Heidenheim eingeladen. Als Premiere gab es diesmal schon am Vorabend einen Treff mit „After Work Party“. Die Veranstaltung ist dabei, sich einen festen Platz im Terminkalender der Fenster- und Baubranche zu erobern.

Fotos: Netzwerk



Rund 120 Teilnehmer konnte Gastgeber Oliver Frey im NETZWERK FORUM begrüßen, und alle waren begeistert von den aktuellen Fachvorträgen und der großartigen Organisation der Veranstaltung. Im neuen Congress Centrum in Heidenheim waren auch viele Marktführer gerne der Einladung von NETZWERK gefolgt. Die Kooperationspartner hatten Gelegenheit, in einer begleitenden Innovations-Schau den Entscheidern aus der Fensterbranche sowie der Bau- und Wohnungswirtschaft ihre Neuheiten zu präsentieren – fast 25 Aussteller konnten dabei im Tagesverlauf interessante neue Geschäftskontakte knüpfen.

Zum NETZWERK FORUM begrüßte Oliver Frey mit seiner Familie die Gäste im ausgebuchten Vortragsaal und stellte in einer neuartigen linearen Präsentation bereits erfolgreich umgesetzte Projekte sowie seine Dienstleistungen und insgesamt die Vorteile von NETZWERK vor. Neu eröffnet und exklusiv von der Deutsche Industriegas GmbH (DIG) präsentiert wurde in diesem Jahr die NETZWERK Business Lounge. Dort hatten alle Teilnehmer den ganzen Tag über die Gelegenheit, bei frisch gepressten Fruchtsäften schon weiterführende Gespräche zu führen und Kontakte zu pflegen.

### Von Chancen und Risiken

Oliver Frey übernahm dann die Moderation und führte gewohnt erfrischend und mit großem Fachwissen durch das Vortragsprogramm.

Das Grußwort der Bau- und Wohnungswirtschaft entbot in diesem Jahr Thomas Wolf, Vorstand des Bau- und Wohnvereins Stuttgart. Mit seiner jahrzehntelangen Erfahrung in der Wohnungswirtschaft und gestützt auf aktuelles Zahlenmaterial forderte er die NETZWERK-Partner auf, offensiv auf ihn und seine Kollegen zuzugehen, um schon im Vorfeld von Baumaßnahmen kostenoptimiert zu arbeiten.

Er zeigte aber auch die Risiken und Schwierigkeiten in der Sanierung von Wohngebäuden auf und fand kritische Worte zu den wirtschaftlichen Voraussetzungen bei den Wohnungsunternehmen: „Gerade die aktuelle Mietpreissituation macht ein erfolgreiches Wirtschaften enorm schwierig.“ Auch die steigenden Kosten in den einzelnen Gewerken waren kein Tabuthema und wurden mit aktuellen Marktzahlen belegt.

Diesem gelungenen Auftakt folgte eine Vortragsreihe von Kooperationspartnern im NETZWERK, die ganz im Zeichen der Gebäudeautomation stand. Dipl.-Ing. Ralf Bauer aus dem Hause Rehau stellte das neue Lüftungsfenster Geneo Inovent mit Wärmerückgewinnung

Ausgebucht: der Vortragssaal im neuen Heidenheimer Congress Centrum





vor – ein völlig neuer Weg in der Fensterbranche mit integriertem Lüftungssystem im Blendrahmen, der ausführlich auch in der aufwendigen Realisierung präsentiert wurde.

Jörg Wagner von Siegenia unternahm mit dem Plenum eine inspirative Reise in Sachen Wohnkomfort, Lüftung und Gebäudeautomation mit offenen Schnittstellen, um auch andere Gewerke mit einzubinden.

Nach Lunchbuffet und Besuch der Innovationsstände eröffnete Reinhold Wickel, Leiter Key Account Management der Roto Dach- und Solartechnologie GmbH, das Nachmittagsprogramm im NETZWERK FORUM. Er stellte die neue Einbruchschutzkampagne Roto Quadro Safe auch für die gesamte Roto Gruppe ausführlich vor. Auch das erst vor einigen Wochen neu eingeführte vollautomatische und ansteuerbare Wohndachfenster Designo Comfort R8 wurde perfekt in Szene gesetzt.

Moderator Oliver Frey leitete über zum Beitrag von Hans-Peter Weiß, Leiter Business Development bei Somfy. Er führte auf eine Zeitreise in die Gebäudeautomation und zeigte völlig neue Wege mit der Tahoma Box von Somfy auf. Diese Box wird unbegrenzte Möglichkeiten in der Gebäudeansteuerung eröffnen – ein spannender Vortrag, der in der Kaffeepause für intensiven Gesprächsbedarf an den Innovationsständen führte. Danach sprach Uwe Asbach, Leiter Key Account Management Wohnungswirtschaft im Hause Kieback & Peter, das Heizungsthema mit selbsttätigen Einzelraumregulierungen an. Gerade in noch nicht renovierten Wohngebäuden können damit Energieeinsparungen von bis zu 20 Prozent realisiert werden – ein Fingerzeig auch in Richtung Fenster- und Fassadenbranche, was in diesem Segment alles möglich ist und welche zusätzlichen Ertragssituationen mit der Gebäudetechnik auch im hartumkämpften Fenstermarkt entstehen können. Zum Abschluss präsentierte Ralph Siegel, Key Account Manager von Bosch-Buderus, das spannende Thema Konnektivität. In einem höchst engagierten Vortrag zeigte er den Weg der möglichen Gesamtkommunikation in der Gebäudevernetzung auf. Schon heute bestehen über offene Apps und Plattformen Chancen, auch Themen wie Lüftung, automatische Fenster- und Türösungen in den gesamten Kontext der Gebäudetechnik einzubinden. ▷

## Sicher und schnell hoch hinaus.



### Gardemann

Der bundesweite Mietservice  
HochProfessionell

Sicher, schnell und effizient  
ans Ziel mit Gardemann.

- Über 3.500 Arbeitsbühnen
- 250 Bühnentypen
- Mehr als 30 Mietstationen
- Zertifiziertes IPAF-Schulungszentrum

Und schon können Sie sagen:  
**Gardemann gefragt.  
Erledigt. Haken dran.**

**0800 3 227 227**

info@gardemann.de • www.gardemann.de

Besuchen Sie uns:



Mit Hinweis auf die Aktivitäten der Bosch-Gruppe zeigte Siegel die Möglichkeiten auf, die die Gebäudeautomation in Zukunft bieten kann. Entscheidend werde freilich sein, wie der Endverbraucher diese Themen annehmen wird, aber: „Wenn man die Entwicklung im Markt betrachtet, wird dieser Weg nicht aufzuhalten sein und bietet enorme Chancen für die gesamte Fenster- und Fassadenbranche, auch von anderen Gewerken zu lernen.“

### Netzwerken bis in die Nacht

Nach dem letzten Rundgang durch die begleitende Fachausstellung der Kooperationspartner ging es weiter in die NETZWERK-Lounge im Premier Schloßhotel direkt beim Congress Centrum Heidenheim. Dort konnten alle Partner mit den Entscheidern aus der Bau- und Wohnungswirtschaft sowie der Fachpresse beim Flying Dinner und coolen Getränken bis in die tiefe Nacht netzwerken. Das gab den Teilnehmern in

entspannter Atmosphäre Gelegenheit, mit Ansprechpartnern ins Gespräch zu kommen.

### Fortsetzung folgt

Oliver Frey als Gastgeber bedankte sich bei seiner Familie und allen NETZWERK-Partnern für die Unterstützung. Die Begeisterung der Teilnehmer war so groß, dass bereits die Fortsetzung des NETZWERK FORUM in Planung ist. Oliver Frey wird mit dem NETZWERK PARTNERTAG eine feste Branchenveranstaltung installieren und gab noch während der Veranstaltung den Termin für den 3. NETZWERK PARTNERTAG bekannt: Er wird am Donnerstag, 18. Februar 2016, wieder im Congress Centrum Heidenheim stattfinden.

Ab sofort haben alle Kooperationspartner die Chance, NETZWERK zu kontaktieren, um mit ihren Vorträgen neue Wege im Markt aufzuzeigen und an der nächsten Innovationsausstellung beim NETZWERK PARTNERTAG 2016 teilzunehmen. **I red**

metall-markt.net

#### KONTAKT

NETZWERK Oliver Frey  
Milanweg 111  
73434 Aalen  
Tel. +49 (0)7361 9243-45  
Fax +49 (0)7361 9243-65  
info@netzwerk-frey.de  
www.netzwerk-frey.de

## Eloxal



**KÖNIG**  
...edle Oberflächen

König Metallveredelung GmbH  
Industriestr. 1 • D-79787 Lauchringen  
Telefon 07741/6097-0 • Fax 6097-14

[www.koenigmetall.de](http://www.koenigmetall.de)

## Beschichtung



Überall, wo es um Aluminiumoberflächen, um deren Schutz und Veredelung geht, sind sie dabei – die „edlen Oberflächen“ von KÖNIG.

Als Dienstleistungsunternehmen veredeln wir hochwertige Produkte nach den Wünschen und Vorstellungen unserer Kunden.

Wir geben Aluminium edle Oberflächen!